

島根県

JAしまね 経営コンサル対象法人

販売

契約販売の強化や農業経営コンサル・担い手への訪問等で所得38%アップ

JAしまね（島根県）では、**販売拡大**に向けた契約販売の取り組み強化や、**農業経営コンサルティングの実施**などさまざまな取り組みを実践しています。

その結果、経営コンサル対象法人の所得は、2019年度には760万円となり、2017年度に比べ200万円、**37.7%の増加を実現**しました。

【JAの具体的取り組みと成果】

販売拡大に向けては、安定的な取り引きを拡大させるため、**収穫前契約や複数年契約による事前契約を結ぶ、契約販売**に取り組んでいます。

その結果、米の事前契約の比率は2019年度には全体の95.3%となり、2017年度の89.6%に比べて5.7%増加しました。

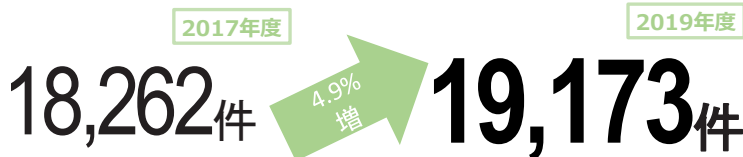
また、2016年度より所得向上へ向けたアドバイスを行うため、JAしまねの担当者に加えて、**税理士等の専門家、県・市町の職員による「経営コンサルティングチーム」**を組織しました。所得向上に向けたアドバイスその他、経営悪化の未然防止や、経営改革へのアドバイスも行っています。JAが実施する経営コンサル事業を受けた経営体は、2017年度は6経営体でしたが、2019年度には10経営体となりました。

また、**地域農業の核となる担い手のニーズを把握するため、JAしまね本店の担い手対策課とTACが連携し、**農業者の所得増大に結びつく「生産拡大・生産コストの低減・新たな生産技術」等にかかる情報提供や事業提案等、**「出向く体制」の強化**に取り組みました。担い手への訪問は、2019年度には19,173件となり、2017年度の18,262件と比べて4.9%増加しました。

これらの取り組み等により、売上高は2019年度には1,235万円となり、2017年度の1,022万円に比べて20.8%増加し、2017年度から2019年度にかけて対象法人において**37.7%の所得増大を実現**しました。

TACによる担い手への訪問件数※

※管内組合員に対する延べ訪問回数



法人における売上金額※

※経営コンサル対象法人の中の地域を代表する1法人の売上高



法人における農業所得※

※経常利益段階
※経営コンサル対象法人の中の地域を代表する1法人の農業所得



(経営コンサルチームによる農業経営コンサルの様子)

